

トークルーム画面



画面イメージ

取引の流れ① 提案依頼の方法について

講師指標 (準備中)

閲覧件数 準備中
マッチング率 準備中
満足度指数 準備中

研修費の目安 (1日あたり)

- 5万円
- 5-10万円
- 10-30万円
- 30-50万円
- 50-100万円
- 100万円以上
- 応相談

1

提案依頼


講師：松本 保美

人材アセスメントのプロとして、社員のポテンシャルを引き出します。

基本情報	写真	趣味・特技
<p>所属会社 株式会社M&Tラーニング、ジョブエール</p> <p>所属会社の住所 静岡市葵区伝馬町10-9</p> <p>所属会社の電話番号 08069507367</p> <p>所属会社のアドレス info@mtlearning.co.jp</p> <p>所属会社での役職 代表</p> <p>ホームページ https://www.jobyell.net/ https://mtlearning.co.jp/ 【雑誌掲載】週刊エコノミスト REC AWARD2026「2026年度を牽引する経営者」: https://www.weekly-economist.com/recaward2025/makoto_ono/ 【メディア出演】「私のカクゴ」: https://www.kakugo.tv/ 【所属団体】静岡商工会議所、静岡県中小企業家同友会</p> <p>保有資格 (なし)</p> <p>保有資格 (その他・任意) DISCインストラクター Profileアセッサー CheckPoint360®</p>		<p>【趣味】</p> <ul style="list-style-type: none">・日本のお城巡り：日本名城100のうち60城を制覇しました。・旅行：MSCベリッシマのクルーズツアーと年1回の海外旅行が楽しみです。・テニス：週2回スクールに通っています。でも、まだ初級クラス...・パーカッション：ボンゴ、カホン、コンガ年1回コンサートをしています。最近、児童クラブで出張演奏も始めました)・歌：月2回ヤマハ青専ポップスに通って、懐メロを混声合唱で歌っています。・孫の相手：6歳と1歳の孫達とのお出かけが何よりの息抜きです。、速読(新聞を読むのがとにかく速い) <p>【特技】</p> <ul style="list-style-type: none">・新聞、論文、レポートの速読：一気に読んでもほぼ内容が頭に入ります・減量に緊張しない：緊張するのは、妻にお金を借りる時だけ?・動物や花と話ができる：本当です!

- 1 講師情報を確認、画面右上の「提案依頼」をクリック。
- 2 クリック後、講師へ提案依頼の通知メールが送信されます。

2 “【M&Tチャット】 提案 #16” への1件のフィードバック

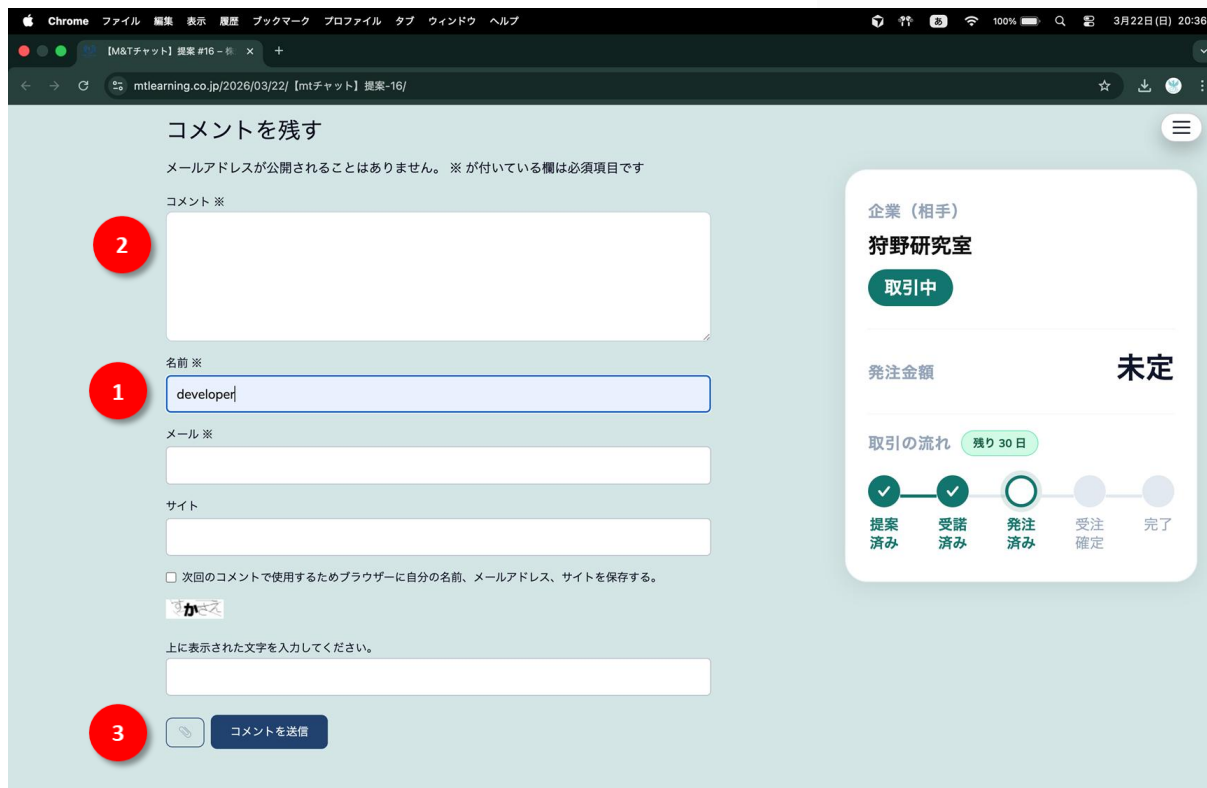
 **developer**
2026年3月22日 編集

はじめまして。株式会社〇〇の人事担当です。
御社の研修サービスについて拝見し、ぜひ社内研修として検討したいと考えております。
新人向けの「コミュニケーション研修」の実施は可能でしょうか？
また、実施形式（オンライン / 対面）についても教えていただけますでしょうか。

2026年3月22日 20:31 ● 未読

画面イメージ

取引の流れ② トークルームでのやり取りと初期対応について



コメントを残す

メールアドレスが公開されることはありません。※が付いている欄は必須項目です

コメント ※

2

名前 ※

1 developer

メール ※

サイト

次回のコメントで使用するためブラウザに自分の名前、メールアドレス、サイトを保存する。

かえ

上に表示された文字を入力してください。

3

コメントを送信

企業(相手)
狩野研究室

取引中

発注金額 未定

取引の流れ 残り 30 日

提案済み 受諾済み 発注済み 受注確定 完了

トークルームの利用方法と、開始時に必要な手続きについてご説明します。

- 1 トークルーム開設後は、講師とのやり取りを行うご担当者を1名ご登録ください。お名前は本名でなく、ニックネームやハンドルネームでもご利用いただけます。
- 2 メッセージはコメント欄に入力し、必要に応じて資料を添付してください。
- 3 「送信」ボタンをクリックしてください。内容は講師へ送信されます。

POINT!



トークルームの内容は原則として第三者に公開されることはなく登録したお名前やメールアドレスも外部に公開されることはありません。

各種機能

各種機能① トークルームの表示と状況確認

The screenshot shows a web browser window displaying a chat interface. The chat messages are color-coded: the first message from 'developer' is in a light blue box, and the second message from 'developer' is in a light green box. A third message from 'developer' is partially visible at the bottom. On the right side, there is a transaction status panel for '狩野研究室' (Kano Kenkyusho) with a '取引中' (In Progress) status. The panel shows a progress bar with five stages: '提案済み' (Proposal Submitted), '受諾済み' (Accepted), '発注済み' (Order Placed), '受注確定' (Order Confirmed), and '完了' (Completed). The current stage is '発注済み', and the remaining time is 30 days. The transaction amount is listed as '未定' (Undetermined).

- 1 トークルームでは、お客様と講師のメッセージが色分けされて表示されます。
- 2 講師がメッセージを確認すると「既読」が表示されるため、確認状況も把握できます。
- 3 取引の進行状況が表示され、現在の取引段階を一目で確認できます。

各種機能

各種機能② 発注から契約締結・取引完了までの流れについて

講師（相手）

吉田 勇翔

完了

発注金額

1
¥50,000

取引の流れ 完了



この案件は完了しています。新しいメッセージは送信できません。

1

トークルームでの打ち合わせ後、発注内容が確定したら、必ず発注金額を入力してください。入力後、取引ステータスは「発注済み」に更新されます。

正式な発注には、講師または所属会社との個別契約書の締結が必要です。

契約には、研修費・実施日時・場所などの重要事項を必ず明記してください。

契約締結後、「受注確定」となり、契約書が事務局に受理されると「完了」となります。

「完了」後はメッセージの送信はできませんのでご注意ください。

POINT!



契約書の締結前に研修を実施することはできません。

禁止事項

安心してご利用いただくための禁止事項について

1. 取引に関する禁止行為の例

- ・トークルームの取引で取得した他のユーザーの個人情報やトークルームの内容を、本サイトを通じた取引を履行する目的以外のために利用または外部に公開する行為
- ・OneDriveなどのクラウドストレージサービスを利用する行為
- ・直接会うことを誘導する行為、自己紹介欄やサービス内容に直接会うことを目的に個人情報を記載する行為
- ・他のユーザーの住所を聞き出す行為
- ・外部連絡先を聞き出す行為
- ・登録ユーザーに公開されるプロフィールページやサービス内容、トークルームなどにメールアドレスを記載する行為
- ・画像にQRコードを掲載する行為
- ・他サイトの登録フォームへ誘導し会員登録、または個人情報を登録させる行為
- ・成果報酬や着手法金等の本サイトを通じた取引以外の独自の支払を促す行為
- ・外部サービスに誘導する行為・誘導に応じる行為
- ・トークルーム以外の連絡手段を用いたやり取りを行うように誘導する行為
- ・トークルームを介さず外部で取引を行うように誘導する行為
- ・本サイトを通じた取引以外のサービスの提供のために外部に誘導する行為
- ・次回以降の取引を外部で行うように誘導する行為
- ・上記の行為を目的として、トークルーム以外の連絡・取引が可能なサイトの情報や連絡先を掲載する行為
- ・自身と繋がりのある人脈や業者を紹介する行為
- ・マネーロンダリングを目的とした行為
- ・取引が未提供又は不十分な状態で一方的にクローズする行為

2. 迷惑行為と判断される例

- ・誹謗中傷
- ・脅迫行為
- ・差別行為
- ・他人に不快感を与える行為
- ・他人に不利益・損害を与える行為
- ・公序良俗に反する行為
- ・わいせつな投稿を行う行為
- ・営業活動、宣伝活動、宗教活動、選挙活動にあたる行為
- ・複数のアカウントを登録・所持する行為
- ・トークルームの運営を妨害する行為
- ・当社の信用を失墜、毀損させる行為
- ・当社および当社を想起するワードで広告掲載を行う行為

3. トークルーム以外での連絡や個人情報の共有に関する禁止行為の例

- ・個人のメールアドレス、SNS、他社プラットフォームを通じた取引など、トークルームを通さない取引へ誘導する行為、またはそれに応じる行為を一切禁止しています。
[使用不可]
- 電話、LINE、SNS (Facebook、Instagram、X (旧Twitter) 等)、Chatwork、Discord、Zoom、Skype、Messenger、Google Meet、Microsoft Teams 等
- ・研修講師と登録ユーザーが直接会う行為を禁止しています。研修講師本人でなく、所属する研修会社の社員の方と対面することも禁止しています。
- ・メッセージ、申し込み、お問い合わせ、決済などのコンテンツを持つサイトのURLやアカウント名の記載や共有することを禁止しています。メッセージ機能があるブログのURLや、問い合わせフォームがあるホームページのURLなどはこれに該当します。また、制作サービスにおけるクレジット表記を目的とした場合の共有も同様に禁止しています。
[使用不可]
- 電話、LINE、SNS (Facebook、Instagram、X (旧Twitter) 等)、Chatwork、Discord、Zoom、Skype、Messenger、Google Meet、Microsoft Teams 等
- ・設定によってアカウントやメールアドレスなどを相手が開覧することができるツールでのデータ共有やヒアリング行為を禁止しています。また、データ共有のためにメールアドレスのやり取りを行うことも禁止行為に該当します。
[使用不可]
- Googleドライブ、Googleスプレッドシート、Googleフォーム、Googleスライド、OneDrive、Dropbox、GitHub、note、

4. 外部サイトでの宣伝行為の関する禁止行為の例

- ・他の研修講師のサービスやプロフィール情報を不当に使用する行為
- ・トークルームやメッセージ機能でのやり取りなど、サービスの購入後に研修講師と登録ユーザーの2人のみが閲覧できる非公開ページの情報を漏洩する行為

5. 不適切な評価コメントの投稿に関する禁止行為の例

- 研修実施後、登録ユーザーにはトークルームのサービスや研修講師について、評価を付けてもらいます。率直な感想を投稿する場のため、基本的に当社の判断で削除や編集は行っていません。ただし、登録ユーザーと研修講師の双方が安心してトークルームをご利用いただくため、以下の理由などにより、当社の判断にて非表示にする場合があります。
- ・氏名・住所・メールアドレスなど、個人情報が含まれている場合
 - ・個人の人格に対する明らかな誹謗中傷・暴言が含まれている場合
 - ・その他、運営が不適切と判断した場合

6. 評価操作に関する禁止行為の例

- ・高評価入力強要や、高評価以外の入力を拒否する行為
- ・具体的な評価入力内容を事前に指示する行為
- ・サービス提供の条件として、低評価入力をしないことや高評価入力をするを依頼する行為
- ・特典プレゼントや値下げなど、研修講師が登録ユーザーに見返りを与える条件として、低評価入力をしないことや高評価入力をするを指示する行為
- ・評価内容をめぐり、相手に対する威圧的な言動、不当な非難や指摘をする行為
- ・評価及び実績操作に該当する行為(相互購入/相互高評価入力の持ちかけや応じる行為)

7. 不特定多数ユーザーへのフォロー・メッセージの送信に関する禁止行為の例

- ・営業及び宣伝目的のために、不特定多数のユーザーへ向けたメッセージの送信
- ・不特定多数のユーザーをフォローするように推奨している、もしくはそれに準ずるサービスの提供

8. わいせつと判断される禁止行為の例

- ・わいせつ又は下品と解釈される可能性があるやりとり
- ・R18、成人向けなどアダルトコンテンツが含まれるやりとり
- ・性器、胸や乳首などが見えるまたは強調されている画像を送付する行為
- ・出会い系サービスや風俗の利用を推奨する行為
- ・その他、青少年に悪影響を与える行為や運営にてわいせつと判断する内容

9. 強制退会となるケース

- ・違法性がある場合
- ・なりすまし、転売行為、個人情報漏えいなど第三者が被害を受けている迷惑行為が発覚した場合
- ・その他、重大な規約違反と運営が判断した場合

10. その他 運営方針に反する行為や当社の判断で不適当とみなす行為



なお、規約違反と判断する行為を検知した場合は、警告など必要に応じた措置を実施します。
警告後も同様の行為が見受けられる場合は、当社の判断にて予告なくアカウントの停止、または機能を制限する場合があります。